



Gegründet 1992, setzt **SCHIFFL IT** heute als fortschrittlicher IT-Dienstleister neue Standards in den Bereichen Cloud & Hosting, Outtasking und Software Development um. Dafür sorgen europaweit rund 180 Mitarbeiter an den Standorten Hamburg, Berlin, Wien, Graz und Brüssel. Neben weiteren Partnerschaften profitieren unsere Kunden von unserer Kompetenz als langjähriger Microsoft Premium Partner in Identity-Management-, Collaboration-, Active-Directory- und Office-365-Lösungen.

Mitarbeiter (w/m/d) Vertriebsinnendienst / Inside Sales Manager (w/m/d) am Standort Hamburg

Was Dich bei SCHIFFL erwartet

Eine intensive Einarbeitung mit weiterführenden Entwicklungs- und Fortbildungsprogrammen. Spannende IT-Projekte im Team Shared Service in einem kollegialen, internationalen und dynamischen Umfeld mit u. a. folgenden Aufgaben:

- Erstellung von Angeboten auf der Grundlage technischer Anforderungen und Konzeption
- Koordination der Beschaffung von Hard- und Software
- Unterstützung bei der Sicherstellung und Vorbereitung der Faktura
- Unterstützung des gesamten Einkaufs, inklusive dem Monitoring des Beschaffungsprozesses
- Wareneingangskontrolle und Unterstützung in der Bestandskontrolle

Die Entwicklung zu einem kompetenten Ansprechpartner im Team Shared Service sowie eine weiterführende Entwicklung zum Key Account Manager (w/m/d). Eine enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit dem Key Account Management sowie die Funktion als Schnittstelle zwischen Vertrieb, Technik und Logistik.

- Das Arbeiten in einer zukunftsorientierten, dynamischen Branche mit innovativen Technologien
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit attraktiver Vergütung, die Deiner Qualifikation, Deiner Erfahrung und Deiner individuellen Leistung entspricht
- Die kurzen Entscheidungswege innerhalb eines inhabergeführten Unternehmens
- Eigenverantwortliches Arbeiten mit Raum zur persönlichen Weiterentwicklung
- Ein lebendiges und modern gestaltetes Büro mit regelmäßige Team- und Firmenevents
- Austausch mit Kolleginnen und Kollegen an unseren internationalen Standorten

Was SCHIFFL von Dir erwartet

- Erfolgreich abgeschlossene kfm. Ausbildung (z.B. im Elektro Fachhandel) oder ein Studium (Wirtschaftsinformatik / BWL) oder vergleichbares
- Erste Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten / IT-Dienstleistungen von Vorteil
- Ein hohes technisches Verständnis und eine hohe IT-Affinität
- Kreative und Lösungsorientierte Arbeitsweise mit hands on Mentalität
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung

Du willst den nächsten Schritt mit uns gehen? Wir freuen uns auf Deine Bewerbung per E-Mail an: SCHIFFL GmbH & Co. KG – Cornelia Zwenker – bewerbung@schiff.de – www.schiff.de